

Oratoria

PRESENTACIÓN PERSONAL

Fines de la ORATORIA

- Conmover
- Enseñar
- Persuadir

Partes del discurso:

- Introducción (exordio)
- Medio
- Final (peroración)

Discurso

- El discurso es un "final justificado".
- Una frase de uno o dos renglones -máximo-.
- Todo lo demás es la justificación de esa frase final.

Formas de discurso:

- Improvisado
- Escrito
- Mixto
- Memorizado

Condiciones:

- Claro
- Breve
- Conciso
- Emotivo
- Rico en lenguaje
- Personal

Bases:

- Convicción
- Mirada
- Estructura mental
- Centrado
- Postura
- Lenguaje corporal
- Ser uno mismo

Condiciones del orador :

- Manejo de la voz
- Dominio de lo gestual
- Inteligencia (olfato y percepción)
- Sensibilidad Convencimiento

Lenguaje simbólico:

- Vestimenta.
- Postura.
- Gestos.

Gestos:

- **NO** tocarse la cara.
- **NO** cruzarse de brazos.
- **NO** frotarse las manos.

Manejo de la voz

- Claridad
- Intensidad
- Flexibilidad
- Valoración del Texto
- Utilización de la Pausa

Antes del discurso

- 1º) Relajación.
- 2º) Definir el plan de acción.
- 3º) Tener claro el mensaje.
- 4º) Saber el final.